





IHR STÜTZPUNKT VOR ORT.

Sehr geehrte Damen und Herren,

für ihren Fuhrpark erwarten Unternehmen ein Höchstmaß an Wirtschaftlichkeit, Innovation und Sicherheit. Die Automobile der Marke BMW erfüllen diese Anforderungen optimal – und mit einzigartigem Design.

Als BMW Händler sind wir Ihr direkter Ansprechpartner vor Ort. Wir beraten Sie kompetent und liefern Ihnen gern Lösungen ganz nach Ihren Wünschen.

Auf den folgenden Seiten möchten wir Ihnen einen Überblick über unsere Angebote und Leistungen für Flottenkunden geben – von Profis für Profis. Wenn Sie mehr erfahren möchten, sprechen Sie uns bitte direkt an. Wir sind für Sie da und freuen uns auf Ihren Besuch.

Mit freundlichen Grüßen

Dia pea

Dirk StrebeGeschäftsleitung
mobilforum Gruppe

DIESE LEISTUNGEN SCHAFFEN FREUDE.

BMW steht nicht nur für maximale Fahrfreude und Effizienz beim Kraftstoffverbrauch, sondern auch für exzellente individuelle Betreuung:

- » Wir betreuen Sie vor Ort und erarbeiten für Sie auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittene Angebote.
- » Ob Leasing, Full-Service-Leasing oder Fuhrparkmanagement: Gemeinsam mit der Alphabet Fuhrparkmanagement GmbH, mit der BMW Bank sowie mit freien Leasinggesellschaften unterstützen wir Sie individuell bei der Verwaltung und Finanzierung Ihrer Fahrzeugflotte.
- » Auch unabhängig vom Standort Ihres Unternehmens können Sie sich von uns individuell beraten lassen oder persönliche Probefahrten vereinbaren.
- » Durch den Einsatz modernster Logistiksysteme garantieren wir reibungslose Auslieferungen mit allen Serviceleistungen. Selbstverständlich ist auch eine Abholung in der BMW Welt möglich.

PERFEKT FÜR IHRE FLOTTE.



MEHR CONNECTIVITY. MEHR RAUM. MEHR X. DER BMW X1.

Der BMW X1 beschreitet neue Wege statt eingefahrener Routinen. Schon auf den ersten Blick ist er durch und durch ein X Modell: Für ein SAV (Sports Activity Vehicle) typische kurze Überhänge und ein langer Radstand prägen sein Exterieur. Im Innenraum wird die X Philosophie konsequent fortgesetzt. Sein flexibles Interieur stellt sich innerhalb von Augenblicken auf Ihre Vorhaben ein. Daneben steigern die effizienten und dynamischen Benzin- und Dieselmotoren mit BMW EfficientDynamics Technologien die Freude auf die nächste Etappe.



UNERREICHT. DER BMW 3er TOURING.

Mit seiner unwiderstehlichen Kombination aus sportlichem Design, Dynamik und hoher Funktionalität begeistert der BMW 3er Touring seit jeher. Eine optimale Gewichtsverteilung, der klassische Hinterradantrieb und kraftvolle wie hocheffiziente Benzin- und Dieselmotoren mit BMW EfficientDynamics Technologie sorgen für beeindruckende Dynamik bei geringem Verbrauch. Das intelligente Allradsystem BMW xDrive sorgt jederzeit für beste Traktion. Und mit den Ausstattungen der Modelle Sport Line, Luxury Line oder dem M Sportpaket lässt sich der BMW 3er Touring ganz Ihrem persönlichen Stil anpassen.



DIE EROBERUNG DER DIGITALEN WELT. DER NEUE BMW 5er TOURING.

Innovationen verwirklichen, die keine Grenzen kennen. Die Möglichkeiten der Digitalisierung optimal nutzen. Den Arbeitsalltag vereinfachen. Den Fortschritt gestalten. Mit der Ästhetik und dem Charakter eines Sportlers. Mit dem Komfort und der intelligenten Funktionalität eines Allrounders.

Das sind die neuen Maßstäbe der Businessklasse. Das ist der neue BMW 5er Touring.

BMW 2+1 GEWÄHRLEISTUNG.

BMW 2+1 Gewährleistung: Über die gesetzliche zweijährige Händlergewährleistung hinaus können Sie im Falle eines technischen Mangels bis zum Ende des 36. Monats nach erstmaliger Auslieferung oder Erstzulassung des Fahrzeugs (maßgeblich ist der frühere Zeitpunkt) Nachbesserung nach Maßgabe des BMW Qualitätsbriefs verlangen.

Ihr BMW Partner berät Sie hierzu gern. Weitere Informationen unter: www.bmw.de/qualitaetsbrief



IDEALE MOBILITÄTSLÖSUNGEN.

Unternehmen stellen hohe Anforderungen an ihren Fuhrpark – zu Recht. Und weil kein Unternehmen wie das andere ist, sind diese Anforderungen sehr unterschiedlich.

Bei BMW bieten wir deshalb optimal angepasste Mobilitätslösungen an. Und davon profitiert auch Ihr Unternehmen. Mit einem Großkundenabkommen der Marke BMW profitieren Sie von unseren einzigartig attraktiven und flexiblen Konditionen.

Erfahren Sie jetzt mehr über die Vorteile, die BMW Ihnen als Flottenkunde bietet: www.bmw-grosskunden.de.



ATTRAKTIVE AUSSTATTUNGSPAKETE FÜR PERFEKTE INDIVIDUALITÄT.

Als BMW Flottenkunde haben Sie die Möglichkeit, sich für unterschiedliche Modelle mit verschiedenen Ausstattungspaketen zu entscheiden. So können Sie Ihre Flotte ganz an Ihre Wünsche und Bedürfnisse anpassen.

Stellen Sie sich im BMW Konfigurator unter den jeweiligen Fahrzeugmodellen Ihren Fuhrpark einfach online zusammen: **www.bmw-grosskunden.de**. Oder lassen Sie uns gemeinsam herausfinden, welches der attraktiven Flottenkunden-Ausstattungspakete – zum Beispiel das BMW Businesspackage – für Sie geeignet ist. Wir beraten Sie dazu gern.



4

MOBILFORUM GRUPPE -UNTERNEHMEN AUTOMOBIL.

Die mobilforum Gruppe steht für mobile Leidenschaft und Fahrzeuge mit Charakter. Sie wurde mit dem Saab City Zentrum groß, welches die Geschäftsführer Tobias Kaboth und Michael Hesse 2006 in Dresden gründeten. Seit 2007 ist die mobilforum Gruppe Vertragspartner der GM-Marken Cadillac, Cryette und Chevrolet, Das "Unternehmen Automobil" wuchs bis heute zu einer festen Größe in der Region heran.

2010 nahm die mobilforum Gruppe die Marke Infiniti in ihr Portfolio auf, im selben Jahr folgte die Erweiterung der mobilforum Gruppe mit den Standorten Bischofswerda und Senftenberg in der Lausitz – seitdem führt die mobilforum Gruppe unter ihrem Dach die Premiummarke BMW und die Kultmarke MINI. Im November 2013 kam der BMW-Standort in Pirna dazu, damit verstärkte die mobilforum Gruppe ihre Präsenz im Großraum Dresden und der Region Sächsische Schweiz. Im Juli 2015 folgte schließlich der BMW und MINI-Standort Freiberg im Raum Mittelsachsen. 2018 eröffnete der Standort in Dresden-Kesselsdorf als neues gemeinsames Autohaus für die Marken Cadillac, Corvette, Chevrolet und Infiniti.

Die mobilforum Gruppe umfasst insgesamt fünf Häuser, in denen über 100 Mitarbeiter beschäftigt sind. Im Unternehmensbereich mobilforum Classic mit Standort in Dresden-Kesselsdorf wird gemeinsam mit den Kunden die Leidenschaft für legendäre Oldtimer geteilt.

www.mobilforum-gruppe.de



DIESE PUNKTE SPRECHEN FÜR UNS:

- » Als fester Partner kennen wir Ihre Bedürfnisse und können jederzeit flexibel auf Ihre Wünsche eingehen.
- » Wir betreuen Sie direkt vor Ort und unterstützen Sie zum Beispiel mit Lösungen für Ihren Fuhrpark oder bei Finanzierungsfragen. Gerne erstellen wir Ihnen ein maßgeschneidertes Angebot mit individuellem Service und persönlicher Betreuung.
- » "Mein BMW" ist unser Angebot für Flottenkunden. Als Inhaber der BMW Business Card profitieren Sie dabei von unserem umfassenden Service. Besuchen Sie uns auf www.meinbmw.de.
- » Wir sind ein lokaler Ansprechpartner und seit vielen Jahren etablierter BMW-Vertragshändler mit mehreren Standorten in Ostsachsen und Brandenburg.









IHR ANSPRECHPARTNER FÜR FLOTTENKUNDEN BEI DER MOBILFORUM GRUPPE.

Ich stehe Ihnen jederzeit für Ihre Fragen zur Verfügung und freue mich auf Ihre Kontaktaufnahme. Rufen Sie mich an oder schreiben Sie mir eine E-Mail. Ich berate Sie gern - schnell, kompetent und individuell.



Thomas Trepczyk Vertrieb an Flottenkunden

Mobil 0151-11305504

E-Mail thomas.trepczyk@mobilforum-gruppe.de

6







